



En god elaftale

Vi tilbyder et samarbejde skabt på tillid og rådgivning, der giver dig den bedste elpris.

Midtjysk Elhandel

Midtjysk Elhandel er dannet af de to selskaber Verdo og Energi Viborg.

Selskabet har en stor kundekreds i det midtjyske område, men også større erhvervsvirksomheder andre steder i landet, indgår i rækken af kunder.

Der er flere forhold, der gør sig gældende, når en virksomhed står overfor at indgå kontrakt om køb af el.

Både virksomhedens forbrugsmønster, risikovillighed og dermed valget af produkttype, kræver nøje overvejelse for at få den optimale elpris til virksomheden.

Med Midtjysk Elhandel som sparringspartner og rådgiver kan vi være med til at stille de vigtige spørgsmål, der giver dig grundlaget for at træffe den rigtige beslutning for din virksomhed.



Vi giver gode råd
om elkøb

Kontakt Midtjysk Elhandel

Jylland
og Fyn



Kontaktpersoner:

Erhvervsrådgiver

Henrik Ravn Nielsen

Industrivej 40
8800 Viborg
Tlf. dir: +45 8929 2924
Mobil: + 45 5198 2095
E-mail: hrn@meh.dk



Direktør for Elhandel

Erling Fønnesbæk Schulz

Kulholmsvej 22
8930 Randers NØ
Tlf. dir: +45 8911 4726
Mobil: + 45 5198 2011
E-mail: efs@meh.dk



Kort om produkttyper

Fastpris:

En aftale om en fast kWh-pris i op til 5 år.

Velegnet hvis du ønsker en sikker og stabil elpris, der kan indgå i budgettet.

Puljepris:

KWh-prisen er afhængig af udviklingen på elmarkedet.

Midtjysk Elhandel har flere små/mellemstore virksomheder, der er med i et fælles indkøb, hvor vi handler ind løbende i forskellige mængder efter fastlagt strategi. Puljeproduktet er mere stabilt end spot og reagerer langsommere på markedets bevægelser.

Spotpris:

En spotprisaftale betyder, at prisen på en kWh ændrer sig i takt med prisen på spotmarkedet. Prisen er med andre ord flydende.

Spotpris med loft:

Er en spotprisaftale, hvor der indlægges et loft for, hvor høj kWh-prisen må blive. Loftet defineres som gennemsnitsprisen pr. kWh over en måned.

